

„Wir organisieren Unternehmen“



Klaes e-prod horizon: die Neuentwicklung ist bereits erfolgreich im Echtbetrieb.

Das ist der zentrale Claim der Klaes GmbH & Co. KG und auch das Motto für den Auftritt auf der diesjährigen Messe. Der Marktführer aus Bad Neuenahr-Ahrweiler präsentiert neue IT-Lösungen für die intelligente Digitalisierung, damit Klaes-Kunden dauerhaft von transparenten und kurzen Workflows profitieren.

„Die Weltleitmesse in Nürnberg ist ein wichtiger Baustein für unsere führende Position im Markt, deshalb sind wir sehr froh, dass sie wieder normal stattfindet“, bewertet Miriam Berzen, Geschäftsführerin bei Klaes, die Auswirkungen des Messeauftritts für den Erfolg des weltweit agierenden Unternehmens. Und ergänzt: „Die letzten Jahre waren zwar auch sehr erfolgreich, aber für die Anbahnung von neuen nationalen und internationalen Geschäftsbeziehungen sowie die Kontaktpflege mit Kunden und Partnerfirmen ist diese Messe unschlagbar.“

„Durchgängige Digitalisierung“

Durch den Fokus „Unternehmen“ werden alle Prozesse der Wertschöpfungskette einbezogen. „Die durchgängige Digitalisierung ist genau unser Thema“, sagt Lars Klaes, Geschäftsführer bei Klaes, über die aktuellen Marktanforderungen. „Deshalb entwickeln wir unsere Lösungen in allen Bereichen intensiv weiter, um so die Effizienz unserer Kunden weiter zu steigern. Eigenproduktion und Zukauf soll optimal abgewickelt werden können – egal in welcher Größenordnung“, beschreibt er die Entwicklungsstrategie.

Zahlreiche Messepremierer

Die Messehighlights sind das neue Klaes e-prod, die erste Ausbaustufe der neuen Klaes

Materialwirtschaft, Alu plus mit Maschinenansteuerung, die standardisierte Klaes CRM solution und die Anbindungen der Konfiguratoren von Growe/Roltex sowie Pirnar.

Klaes e-prod horizon

Die Neuentwicklung vereint die extrem vielfältigen Einsatzbereiche in Produktion und Logistik mit neuen Freiheiten für individuelle Anpassungen. Die Basis ist eine neue IT-Technologie für übergreifende Web-, Mobil- und Desktop-Lösungen. Die ersten Pilotprojekte laufen bereits und neben der neuen Optik begeistert die Kunden, wie einfach sie Änderungen mit den Bordmitteln selbst umsetzen können. Gleichzeitig ist durch die neue Programmarchitektur gewährleistet, dass Klaes im laufenden Betrieb sicher und störungsfrei unterstützen kann.

Materialwirtschaft

Von der kompletten Neuentwicklung wird in Nürnberg die erste Ausbaustufe vorgestellt. Zentrales Ziel war es, die sehr dynamischen Dispo-Anforderungen der Branche in den

Klaes-Gesamtworkflow optimal zu integrieren. Also auch für den erforderlichen Informationsaustausch mit allen beteiligten Unternehmensbereichen automatisiert zu sorgen. Deshalb baut diese Lösung auch auf der neuen Klaes-Plattform auf, die die effiziente Basis für alle künftigen Entwicklungen ist.

Alu plus

Diese Lösung ist für Alu-Fensterbauer, die ihren gesamten Workflow in einer Software abbilden möchten – zusammen mit allen anderen Materialarten. Die Fensterlösungen premium, professional, vario sind jetzt mit einer neuen Basis für die Maschinenanbindung verfügbar. Damit werden neben den speziellen technischen und organisatorischen Anforderungen dieser Materialart auch die der automatisierten Fertigung optimal erfüllt.

Klaes CRM Solution

Die hochintegrierte Lösung ermöglicht die effiziente Vertriebssteuerung mit einem einfachen und schnellen Einstieg. Der vordefinierte bidirektionale Datenaustausch ermöglicht eine standardisierte, branchenspezifische Arbeitsweise „out of the box“ und vermeidet so das übliche umfangreiche Customizing bei solchen Projekten. Ein weiterer individueller Ausbau ist aber trotzdem möglich.

Konfiguratoren

Growe/Roltex ist die jüngste Web-Anbindung im Bereich Rollläden – damit können jetzt die Daten von sechs verschiedenen Lieferanten direkt in die Positionserfassung gezogen werden. Bei den Haustürfüllungen waren es bisher vier. Die Verbindung zu Pirnar hat die Besonderheit, dass komplette Haustürelemente konfiguriert und „übergezogen“ werden können.



Klaes freut sich auf den Treffpunkt der Branche in Nürnberg und auf zahlreiche interessante Gespräche.
Fotos: Klaes

Veröffentlicht in:

Bauelemente Bau 03/2024 - Seite 62-63

Konsequente Weiterentwicklung von bestehenden Lösungen

Mit den Klaes-Lösungen sollen die verschiedenen Geschäftsprozesse so einfach wie möglich gestaltet werden können. Das gilt in besonderem Maße auch für bestehende Lösungen, die deshalb konsequent weiterentwickelt werden. Damit diese auch kontinuierlich bei den Kunden ankommen, ist die langfristige Updatefähigkeit aller Lösungen ein zentrales Ziel von Klaes.

- Klaes Montageplanung verbindet die Planung der Montagen effizient und intuitiv mit den Aufträgen. Durch die einfache Eingabesystematik werden Aufträge und Ressourcen mit System verplant und liefern schnell und sicher wichtige Informationen für das Tagesgeschäft.

- Klaes deckt den gesamten Bedarf an Zeiterfassung ab. Von „Kommen-Gehen“ bis hin zu auftragsbezogenen Zeiten. Die neue Weblösung kann mobil und stationär per Smartphone, Tablet, PC, Scanner und Terminal erfassen. Mit praktischen Auswertungen wie der „Heatmap“ oder teambezogene Urlaubskalender.

- Klaes 3D war ursprünglich „nur“ für Fassaden und Wintergärten – mittlerweile werden damit auch freistehende Pergola-Systeme, Terrassenüberdachungen, Vordächer, Dachgauben oder Ganzglas-Schiebeanlagen effizient konstruiert, kalkuliert und produziert. Die verknüpfte Augmented Reality App sorgt für „lebensechte“ Livepräsentationen mit Tablets oder Smartphones.

- Web business und tracking ermöglicht die „arbeitsfreie“ Kommunikation zwischen inhouse und outhouse. Das eigene Team kann 24/7 per Web sehr sicher auf alle Kundendaten, Belege und eigene Aufgaben zugreifen und Kunden können den Fortschritt ihrer Aufträge in Echtzeit verfolgen. Das entlastet die klassischen „Auskunftsstellen“ eines Unternehmens extrem und sorgt für einen sofortigen Kundenservice, der im digitalen Zeitalter immer wichtiger wird.

- Klaes webshop (für Endkunden) beziehungsweise webtrade (für Händler) sind der einfache „Web-Link“ zwischen der lokalen Klaes-Software und Interessenten beziehungsweise Kunden. Um die erforderliche Dynamik bei der Datenpflege optimal zu unterstützen, wurde zum Beispiel die Aufbereitung und Bereitstellung der Daten in der lokalen Klaes-Lösung erheblich vereinfacht.

Richtige „Umgebung“ für Branchenlösungen

Klaes hat auch die richtige „Umgebung“ für die Klaes-Branchenlösungen: klassische Terminalserver, hochperformante Spezialserver, Cloud-Services zur Datensicherung, als „Blech-Ersatz“ für große und kleine Firmen – oder auch für die Telefonie. Und natürlich Sicherheitslösungen vom Virens scanner über managed Firewalls bis hin zu WLAN-Zutrittssystemen, um auch hier die DSGVO-Anforderungen erfüllen zu können. Apropos DSGVO: mit dem Klaes DMS werden nicht nur Dokumente und Dateien effizient archiviert, sondern auch die Workflows für die Nutzung digital organisiert. Natürlich eng verknüpft mit den Klaes-Branchenlösungen.

Die Softwarelösungen von Klaes

finden Sie in Halle 1, Stand 348. ■

www.klaes.com